



## **PRAKTIKANT\*IN ENTREPRENEURSHIP - MARKETING & SALES**

STANDORT MÜNCHEN  
DAUER: MIND. 3 MONATE

Du willst deine Zeit sinnvoll einsetzen, Teil der Lösung des globalen Müllproblems sein und beim Ausbau einer innovativen Technologie zu einem tragfähigen Geschäftsmodell mitwirken? Wir haben eine Recyclingtechnologie für Gummi entscheidend weiterentwickelt und möchten darauf aufbauend ein nachhaltiges Startup gründen.

Im Projekt Cirub arbeiten wir an der Überführung von Altreifen in eine Kreislaufwirtschaft. Müllbergen aus Altreifen, umweltschädlichen Monokulturen und der Ausbeutung fossiler Rohstoffe wollen wir entgegenwirken. Wir glauben fest an das Potential unserer Technologie, nicht nur weil sich Nachhaltigkeit und Kosten kompromisslos vereinen lassen. Insbesondere die herausragende Materialqualität verspricht, ganz neue Anwendungsgebiete für Recyclinggummi zu erschließen. Verschiedene Prototypen und das Feedback diverser Unternehmen und Experten aus der Gummiindustrie bestätigen uns in dieser Überzeugung.

Jetzt suchen wir Überzeugungstäter, die das Cirub-Team ergänzen und motiviert sind, beim Ausbau des Cirub-Technologiepotentials zu einem nachhaltig erfolgreichen Startup mitzuwirken.

Zur möglichst weitreichenden Platzierung unseres Recyclingmaterials in der Gummiindustrie suchen wir Verstärkung auf breiter Linie, insbesondere im Bereich Marketing & Sales. Vielfältige Aufgabenbereiche, flache Hierarchien und die Möglichkeit, die Arbeitsinhalte auf deine individuellen Stärken auszurichten, ermöglichen dir einerseits einen breiten Einblick in verschiedene Themenfelder, andererseits eine steile Lernkurve auf deinem Spezialgebiet.

## DEINE AUFGABEN

- Übergeordnet: Platzierung eines innovativen Gummi-Recyclingmaterials in der Gummiindustrie, darunter z.B.:
- Aufbau der Online-Präsenz und von Marketing- und Vertriebskanälen
- Produkt- und Firmenscouting
- Kundenakquisition und Aufbau eines eigenen Vertriebsnetzes
- Praxisorientierte Mithilfe bei Prototypenserien und der Erforschung einer vielversprechenden Recyclingtechnologie
- Erstellung von Ergebnisberichten, Projektdokumentation
- Ausbau und stetige Verfeinerung des Geschäftsmodells

---

## DEIN PROFIL

- Studium im Bereich Entrepreneurship, Marketing & Sales oder eine vergleichbare Qualifikation
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit hands-on Mentalität
- Kreativität, Flexibilität und hohe Motivation
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

---

## DAS FORWARD ANGEBOT FÜR DICH

- Sinnhafte Arbeit an der Lösung eines dringenden globalen Problems
- Einblicke und möglicher Einstieg in ein vielversprechendes Startup in der Vorgründungsphase
- Vielfältige Aufgabenbereiche mit Orientierung an deinen individuellen Interessen und Stärken
- Eine flache Hierarchie, hohe Eigenverantwortung und eine steile Lernkurve
- Direktes Mentoring durch die Geschäftsführung der Forward Engineering GmbH

---

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung.

Geforderte Anlagen: Lebenslauf, Zeugnisse  
Bitte habe Verständnis, dass wir nur Bewerbungen bearbeiten können,  
die per E-Mail eingehen an:

[career@forward-engineering.com](mailto:career@forward-engineering.com)

Forward Engineering GmbH

[www.forward-engineering.com](http://www.forward-engineering.com)

